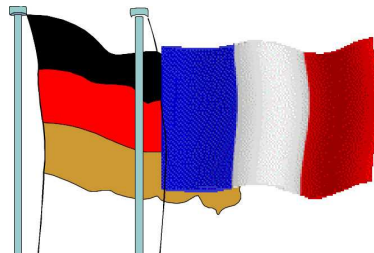


„Erfolgreiche Zusammenarbeit mit französischen Partnern“

Ein interkulturelles Kooperationstraining für Fach- und Führungskräfte



17. + 18. Juni 2010

im Hotel Seminaris in Bad Honnef

Holzhauser & Partner GbR

Frühlingstrasse 4, D 76327 Pfinztal

Tel: +49 – 7240 - 20 66 30 / Fax: +49 – 7240 - 20 66 56

info@holzhauser-partner.com

www.holzhauser-partner.com

Zielgruppe

Deutsche Manager und Fachexperten mit regelmäßigem Arbeits- oder Geschäftskontakten zu französischen Partnern oder Kunden.

Deutsche Führungskräfte, die nach Frankreich entsandt werden.

Seminarergebnis

ist die Vermittlung zentraler französischer Kulturstandards und einer Orientierung, die den Teilnehmern ermöglicht,

- französisches Vorgehen richtig zu verstehen und vorauszusehen
- eigene Absichten erfolgreich zu verfolgen
- interkulturelle Konfliktfelder frühzeitig zu erkennen und mit ihnen konstruktiv umzugehen
- Synergiepotentiale zu identifizieren und nutzbar zu machen

Themen und Inhalte

Auswahl nach Absprache:

- Einstellungen und Handlungsmuster deutscher und französischer Führungskräfte in der Industrie und im Handel
- Kulturunterschiede und ihre Auswirkungen auf die Zusammenarbeit
- Kommunikation in Deutschland und Frankreich
- Persönliche und professionelle Präsentation
- Präsentation von Sachthemen und Produkten
- Selbstverständnis französischer Führungskräfte
- Französische „Kaderschmieden“ à la ENA
- Führen und geführt werden in Deutschland und Frankreich
- Verstehen und sich durchsetzen: Navigation zwischen Macht und „Convivialité“
- Gestaltung von Sitzungen und Verhandlungen
- Entscheidung, Planung und Organisation
- Konfliktmanagement
- Aufbau sachgerechter und befriedigender beruflicher Beziehungen und von Netzwerken
- Deutsch-Französische Fusionen
- Möglichkeiten positiver Gestaltung der Integration in Frankreich für Professionals und ihre Familien

Methodik

Im Seminar wird durchgängig nach der Contrast-Culture-Methodik an konkreten Aufgaben und Fallstudien aus der Praxis gearbeitet. Gruppengespräche; personenbezogene Übungen; Kurzreferate; videogestützte Trainingseinheiten und Rollenspiele mit dem französischen Berater verdeutlichen die Unterschiede in den Problemlösetechniken und Vorgehensweisen von Deutschen und Franzosen und bieten Übungsmöglichkeiten für erfolgreiches Verhalten im interkulturellen Kontext.

Arbeitssprache

Um eine intensive Auseinandersetzung mit den Themen zu ermöglichen, arbeiten wir in deutscher Sprache. Auf Wunsch der Teilnehmer können Rollenspiele in Französisch oder Englisch durchgeführt werden.

Programmablauf

Die Programmgestaltung ist flexibel. Innerhalb des Themenrahmens können nach dem Bedarf der Teilnehmer die Schwerpunkte gesetzt werden. Eigene Erfahrungen und aufgabenspezifische Anliegen der Teilnehmer werden vorrangig bearbeitet.

Trainerteam

Französischer Berater: Yan Dautzenberg, Entrepreneur, Paris
Deutscher Berater: Michael Holzhauser, Pfinztal

Termin und Ort

17. + 18. Juni 2010 im Hotel Seminaris in **Bad Honnef**

Teilnehmer

bis zu 10 Mitarbeiter/innen verschiedener Unternehmen

Buchung und Seminargebühr

Seminargebühr **1.550.- €** zuzüglich Mehrwertsteuer.

Hotelkosten rechnen Sie direkt mit dem Hotel ab.

Buchen Sie mit dem Anmeldebogen per Brief oder Fax möglichst bis vier Wochen vor Seminarbeginn. Es gelten die Geschäftsbedingungen von Holzhauser & Partner.

Unternehmensinterne Durchführung

empfiehlt sich ab ca. acht Teilnehmern. Bitte lassen Sie sich durch unser Büro beraten!

Holzhauser & Partner führten firmeninterne Veranstaltungen in diesem Bereich durch, u.a. für Airbus, Alcatel, EADS Defence & Security, Münchener Rückversicherung, Bayern-Chemie PROTAC, Philips Semiconductors, Sanofi-Aventis. Und begleiten anspruchsvolle Veränderungsprozesse bei deutschen und französischen Unternehmen.

Hinweis:

Wir führen diese Seminare auch 'spiegelverkehrt' für französische Führungskräfte in französischer Sprache durch. Siehe: ***Coopérer avec succès avec des partenaires allemands.***

**„ERFOLGREICHE ZUSAMMENARBEIT MIT FRANZÖSISCHEN PARTNERN“
17. + 18.6.2010, Hotel Seminaris in Bad Honnef**

ANMELDUNG ZUM SEMINAR BEI:

Holzhauser & Partner GbR Personal- und Organisationsentwicklung & Interkulturelles Management Frühlingstrasse 4, D 76327 Pfinztal Tel: +49 – 7240 - 20 66 30 Fax: +49 – 7240 - 20 66 56 info@holzhauser-partner.com	VAT-number: DE 138162916 Bankverbindung: Konto 1680080 BLZ 590 200 90 HypoVereinsbank Saarbrücken
---	---

Absender:

Name

Abteilung

Unternehmen

Telefon / Durchwahl

Straße / Postfach

E-Mail

PLZ, Ort

Datum, Unterschrift

Anmeldung Teilnehmer/in:

Name

Vorname

Rechnung an:

Bitte reservieren Sie im Tagungshotel:

() Einzelzimmer

vom / / 2010

Mit der Anmeldung akzeptieren wir die 'Geschäftsbedingungen - Offene Seminare' von Holzhauser & Partner.

GESCHÄFTSBEDINGUNGEN

Offene Seminare von Holzhauser & Partner GbR, Frühlingstrasse 4, D 76327 Pfinztal

Anmeldung:

Alle angegebenen Preise sind **Nettopreise**, auf die zusätzlich die jeweilige ges. MwSt. erhoben wird. **Unterkunft und Verpflegung im Seminarhotel sind nicht enthalten.** Diese werden Ihnen vom Seminarhotel direkt in Rechnung gestellt.

Mit dem Erhalt unserer Bestätigung Ihrer Buchung wird diese für beide Vertragspartner rechtlich verbindlich. Die Berücksichtigung der Anmeldungen erfolgt nach ihrem zeitlichen Eingang. Die Anmeldung sollte bis spätestens 4 Wochen vor Seminarbeginn erfolgen.

Zahlung:

Anmeldung und Abrechnung der Seminargebühren erfolgen direkt über die Personal- oder Fachabteilung des entsendenden Unternehmens oder die Teilnehmer selbst. Bitte überweisen Sie die Seminargebühren binnen 3 Wochen nach Erhalt der Rechnung.

Rücktritt:

Wir verzichten auf Berechnung einer Stornierungsgebühr, falls Sie bis 4 Wochen vor Seminarbeginn Ihre Seminaranmeldung rückgängig machen. Nach Ablauf dieser Anmeldefrist berechnen wir 50 % der Seminargebühr; ab 5 Arbeitstage vor Seminarbeginn 100%. Diese Gebühr entfällt, wenn der gemeldete Teilnehmer durch eine andere Person ersetzt wird. Maßgebend für die Rechtzeitigkeit der Stornierung ist ihr Eingang bei Holzhauser & Partner.

Ausfall eines Seminars:

Muss das Seminar wegen zu geringer Teilnehmerzahl oder sonstigen Gründen ausfallen, erhalten Sie eventuell bereits bezahlte Seminargebühren binnen 4 Wochen vollständig zurück. Ein weiterer Anspruch auf Ersatz besteht gegenüber Holzhauser & Partner grundsätzlich nicht. Wir werden uns jedoch nach Kräften bemühen, Ihnen eine geeignete Ersatzmaßnahme anzubieten, so Sie dies wünschen. Dies begründet jedoch keinerlei Rechtsansprüche gegenüber Holzhauser & Partner.

Leistungsumfang / Garantie:

Das für das Seminar vorgesehene Programm erhalten Sie rechtzeitig vor dem Seminar. Holzhauser & Partner behält sich vor inhaltliche, didaktische und zeitliche Veränderungen vorzunehmen, sofern dies unter den gegebenen Umständen sinnvoll und angemessen erscheint. Veränderungen im Programmablauf oder den vorgesehenen Seminarzeiten begründen keinen Anspruch auf Kürzung oder Erstattung der Seminargebühren. Kann aus Sicht des Teilnehmers oder Kunden deshalb oder aus anderem Grunde der Zweck des Seminars nicht oder nicht ausreichend erreicht werden, besteht ein uneingeschränkter Anspruch auf Erstattung der Seminargebühren, nicht jedoch auf Erstattung anderer, mit dem Seminar verbundener Kosten (Hotel, Reisekosten etc.).

Unterbringung und Kosten:

Bitte lassen Sie die Reservierung der Zimmer im Seminarhotel über Holzhauser & Partner vornehmen.

Die Unterkunfts- und Verpflegungskosten werden von den jeweiligen Hotels direkt mit den Teilnehmern bzw. den entsendenden Firmen abgerechnet.

Wir empfehlen, wie vorgesehen Übernachtung und Vollpension im Seminarhotel zu buchen, da der informelle Austausch mit anderen Teilnehmern und den Trainern dem Seminarerfolg dienlich ist. Sollten Sie nicht im Tagungshotel übernachten wollen, wird dort dennoch eine Tagungspauschale für Mittagessen, Kaffeepausen und Seminargetränke fällig. Diese Leistungen können nicht storniert werden.

Bitte beachten: die Getränke während der Mahlzeiten sind in dieser Tagungspauschale nicht enthalten.